

Obchodný zástupca

Miesto práce: Slovensko (Práca vyžaduje cestovanie)

Druh pracovného pomeru: plný úväzok

Termín nástupu: dohodou

Mzdové podmienky (brutto): 1 500 EUR/mesiac + % z obratu

Máte pozitívny vzťah k predaju, skúsenosti s B2B?

Pracujete radi samostatne a baví Vás, keď to v práci odsýpa vo vyššom tempe?

Do nášho obchodného tímu hľadáme energického predajcu primárne pre zákaznícky segment väčších firiem.

Niekoľko, kto rád komunikuje s rôznorodými zákazníkmi a buduje férové obchodné vzťahy.

Náplňou práce je:

- aktívne vyhľadávanie nových obchodných príležitostí v segmente výrobných firiem (automotive, potravinárstvo, strojárstvo)
- analýza a spracovanie potrieb zákazníkov a príprava ponúk na mieru
- prezentácia ponúk u zákazníka a dojednanie obchodných podmienok
- systematická starostlivosť o novo získaných zákazníkov
- tímová spolupráca a pomoc vedeniu a kolegom

Zamestnanecké výhody, benefity

- zázemie v stabilnej, úspešnej a neustále expandujúcej slovenskej spoločnosti
- kvalitné vstupné zaškolenie a silná podpora majiteľa firmy
- motivačný a neobmedzený príjem na základe dosiahnutých výsledkov
- služobné auto, mobil, notebook
- systematické vzdelávanie

V našej oblasti pôsobenia ide o predaj, ktorý je „behom na dlhšiu trať“, preto hľadáme odolného vytrvalca, ktorý preferuje prácu v teréne.

Dôležité je tiež, aby mal chuť učiť sa a stať sa postupne odborníkom v oblasti hygienického sortimentu pre výrobu a priemysel. Len tak bude môcť byť pre svojich zákazníkov skutočným profesionálnym partnerom.



Náš pracovný kolektív nie je veľký, preto je prínos každého jedného člena veľmi dôležitý. Táto pozícia je preto vhodná len pre takých kandidátov, ktorí už v minulosti dosiahli vo svojej predchádzajúcej činnosti veľmi dobré výsledky a práve to je tým, čo ich okrem pomoci zákazníkom v obchodníckej práci teší – dosahovať ciele, rásť a zlepšovať sa.

Veľmi dobré výsledky Vám zabezpečia slobodu organizácie pracovného času, nadštandardný príjem, rozvoj a podporujúci prístup.

Požiadavky na zamestnanca

Vzdelanie: min. stredoškolské s maturitou

Jazykové znalosti

Anglický jazyk - Mierne pokročilý (B1)

Microsoft Excel, Outlook - Pokročilý

SAP - Základy

Vodičský preukaz B

Prax na pozícii/v oblasti min. 3 roky

Počet rokov praxe min. 5 rokov

Osobnostné predpoklady a zručnosti

- skúsenosti v oblasti projektového predaja B2B a znalosť trhu výrobných podnikov sú veľkou výhodou nie však nevyhnutnou podmienkou
- preukázateľné dosiahnuté výsledky z predchádzajúcej pracovnej činnosti podmienkou však sú
- silný zmysel pre etiku a férové správanie
- schopnosť prispôbiť sa reagovať na zmeny a operatívne hľadať riešenia
- prirodzene energická osobnosť, ktorá sa nebojí samostatne konať
- záujem o rozširovanie vedomostí a rast, neustále vzdelávanie sa

Stručná charakteristika spoločnosti

Spoločnosť LORIKA Slovakia s.r.o. je stabilná a renomovaná obchodná spoločnosť, ktorá poskytuje svoje riešenia stredným a veľkým výrobným spoločnostiam už od roku 1995. Zaoberá sa oblasťou osobnej a priemyselnej hygieny vysokej kvality. Jej poslaním je dlhodobý vzťah so zákazníkom, ktorý je založený na poskytovaní kvalitného a komplexného hygienického servisu.

Kontaktná osoba: Zuzana Brnčalová

Tel.: +421 43 4220 057

E-mail: lorika@lorika.sk